



**MINDMANCER AB (publ)**  
**DELÅRSRAPPORT**  
**APRIL – JUNI 2016**

---



# Perioden i sammandrag



## 1 april – 30 juni 2016

- › Faktureringen ökade med 138 procent uppgick till 9,3 MSEK (3,9).
- › Omsättningen ökade med 65 procent till 8,6 MSEK (5,2), varav andelen aktiverat arbete stod för 1,2 MSEK (0,3).
- › Bruttomarginalen uppgick till 81,9 procent (81,5).
- › Rörelseresultatet (EBITDA) uppgick till 0,6 MSEK (0,1).
- › Resultatet efter skatt uppgick till -0,6 MSEK (-0,8).
- › Ramavtal tecknat på nytt med Göteborgs stad.
- › Tecknat centralavtal med husvagnsbranschens riksförbund.
- › Europiska patentverket avser bevilja Mindmancers patent för adaptiv svartmaskning.

## Väsentliga händelser efter periodens utgång

- › Förvärvsprocessen med JoiceCare AB är pausad.

## 1 januari – 30 juni 2016

- › Abonnemangsstocksvärdet uppgår till 245 MSEK.
- › Faktureringen ökade med 74 procent och uppgick till 14,8 MSEK (8,5).
- › Omsättningen ökade med 76 procent och uppgick till 14,4 MSEK (8,2), varav andelen aktiverat arbete stod för 2,3 MSEK (0,6).
- › Bruttomarginalen uppgick till 79,8 procent (81,3).
- › Rörelseresultatet (EBITDA) uppgick till 0,2 MSEK (-1,3).
- › Resultatet efter skatt uppgick till -2,2 MSEK (-3,3).

Försäljning och resultat (TSEK)	Apr – jun 2016	Apr – jun 2015	Jan – jun 2016	Jan – jun 2015	Jan – dec 2015
Fakturering	9 318	3 863	14 774	8 515	20 555
Licensavräkning	-413	893	-1 167	-4	-1 333
Periodiserade intäkter	-352	397	749	-286	-451
Omsättning	8 553	5 153	14 356	8 225	18 771
Rörelseresultat (EBITDA)	634	117	221	-1 347	-2 745
Rörelseresultat (EBIT)	-447	-724	-1 866	-3 053	-6 124
Rörelsemarginal	neg	neg	neg	neg	neg
Resultat efter finansiella poster	-627	-798	-2 217	-3 255	-6 637
Periodens resultat	-627	-798	-2 217	-3 255	-6 637

# Mindmancer i korthet



Avtal med HRF

Mindmancer har ett aktivt förhållningssätt till säkerhet. Genom användning av intelligent kamerabevakning kan vi förebygga skadegörelse, intrång, stöld och brand.

Mindmancer är specialiserat på bygg-, områdes- och skolbevakning i Sverige och är en stor leverantör av intelligent kamerabevakning till såväl industriföretag som kommuner och myndigheter.

Bolaget har vidareutvecklat traditionell kameraövervakning till intelligent kamerabevakning som automatiskt larmar vid otillåten aktivitet framför kameran. Lösningen bygger på egenutvecklade videoanalysalgoritmer och självlärande system med artificiell intelligens baserad på forskning vid Chalmers tekniska högskola i Göteborg. Varje videolarm skickas till en certifierad, oberoende, larmcentral i Mindmancers internationella larmcentralnätverk, där larmet klassificeras och åtgärdas enligt en tydligt definierad larminstruktion.

Idag erbjuder Mindmancer intelligent kamerabevakning som en tjänst, Security as a Service (SaaS). Kunden får

aktiv bevakning dygnet runt till en lägre kostnad än traditionella lösningar. Dessutom slipper kunden onödiga kostnader för väktarutryckningar i och med att Mindmancer garanterar att väktare endast skickas till platsen vid verifierade intrång.

Kunderna uppskattar både lösningen och abonnemangsmodellen, vilket framgår av bolagets förväntade kundlivstid, se churn-rate i VD-ordet.

## Produkter och tjänster

Mindmancer erbjuder ett brett urval av produkter och tjänster för intelligent kamerabevakning kopplat till certifierade larmcentraler. Bolagets produktutbud består av Skolbevakaren, Byggbevakaren, Områdesbevakaren och e-hälsa. Beroende av produktkategori består kunderna av stat, kommuner, byggbolag och industriföretag.

Samtliga tjänster, teknologi samt know how erbjuds till utvalda återförsäljare som sedan säljer intelligent kamerabevakning med eget varumärke eller med Mindmancers produktnamn.

# VD:n har ordet



Johnny Berlic, VD

Mindmancer fyllde tio år och kan redovisa den högsta kvartalsomsättningen hittills i bolagets historia. Omsättning ökade 65 procent till 8,6 miljoner jämfört med samma period förra året. Vi har nått 14,8 miljoner i omsättning för första halvåret att jämföra med 8,5 miljoner förra året och 18,8 miljoner för helåret.

Omsättningen har fått en extra skjuts av köpordrar och befintliga kunder som valt att konvertera hyror till köp men omsättningsökningen är främst baserad på att antalet kameror i drift har fortsatt att öka.

Vidare, vad som bådar gott för framtiden, är att licensavräkningarna som i perioden tynger omsättning och resultat med -1,3 miljoner kommer att minska då vi skrivit av 14,4 miljoner av 17,3 miljoner de senaste tre åren. Som försäljningsmixen ser ut nu lämnar det 2,9 miljoner kvar, vilket gör att denna post inte kommer dra ner omsättningen i samma väsentliga omfattning som tidigare.

Bolaget kan även redovisa en EBITDA vinst på 0,6 miljoner och en positiv EBITDA på 0,2 miljoner för halvåret. Resultatet för perioden blev -0,6 miljoner.

Periodens kassaflöde är positivt och det för att finansieringen av nya kunder har återupptagits i linje med vad som uppgavs i förra kvartalsrapporten. Målbilden sedan flera år tillbaka

har varit att växa organiskt så mycket som möjligt samtidigt som en kassa på 5 miljoner bibehålls.

## Produktutveckling

Fokus för 2016 är att införliva bevakningsprodukterna i Mindmancers nya onlineplattform. När det arbetet är klart kan partners globalt börja använda våra tjänster inom intelligent kamerabevakning, övervakning och digital nattillsyn. Under kvartalet har inga nya produkter utöver Nattillsyn släppts.

Mindmancer har efter periodens slut påbörjat ett utvecklingsprojekt för smarta parkeringar inom ramen för användning av vår teknologi i Smart Cities. Målbilden är att genomföra en utvärdering med Göteborgs Stads Parkeringsaktiebolag.

## Samarbetsavtal

Marknadsundersökningen i Irak har gått över förväntan och vi bedömer att nya samarbetsavtal kommer att slutas snart. Till följd av denna begränsade satsning så pågår nu diskussioner i flera länder. Affärstillfällena som diskuteras är av en annan dignitet än vad vi sett på den nordiska marknaden, samtidigt är Mellanöstern ett volatilt område där förutsättningar snabbt kan förändras.

Mottagandet av våra lösningar bedömer vi som exceptionellt

bra och den första kameran i Irak är online men vi är försiktigt positiva då detta är en ny marknad och dessa har ofta lång leetid och hög risk.

Fortsätter vi att vända oss utanför Norden är vår bedömning att vi kommer se mer av detta med många intressanta projekt, främst inom Smart City-området, som kan få stor betydelse för tillväxten.

### Framtiden

Nattillsyn passar även internationellt då en åldrande befolkning med påföljande ökat tryck för effektiviseringar är en utmaning i de flesta avancerade ekonomier i världen. Nu ser inte hemtjänstvärden likadan ut i alla länder men de underliggande behoven finns där.

Framåt ser vi att stora satsningar kommer ske de närmaste fem åren i det som kallas Smart Cities. Vi bedömer att Mindmancer behöver ha en strategisk försäljning här och anpassa erbjudanden för detta område. Våra tjänster är i praktiken redan en del av denna typ av lösningar men det kommer att tas större grepp på detta där kameror är en central del i många koncept.

Här passar intelligent kamerabevakning, Nattillsyn och många fler tillämpningar synnerligen väl och vår koppling med larmcentraler gör att vi kan bli en strategisk del för många lösningar där vi möjliggör för olika myndigheter och privata aktörer att använda samma kameror och sensorer för olika syften när behovet uppstår. Vi ser en framtid där exempelvis kameran normalt används för att upptäcka intrång på en industri men om en brand uppstår får räddningstjänsten direktåtkomst för att i realtid följa händelseutvecklingen och polisen kan direkt hämta videomaterialet för brottsutredningen. Snabbare, smartare, bättre.

Tillväxten kommer fortsätta i Sverige och Norden men vi ser den stora marknaden utanför Skandinavien. Detta har dels att göra med de relativt långa säljcyklerna och implementeringstiderna där detta är ett område som kommer växa på de flesta marknader men det är en stegvis process. För att maximera vår tillväxt behöver vi således vara närvarande genom partners på fler marknader.

På basis av den hittillsvarande goda tillväxten under året, då omsättningen ökat med drygt 70 procent under årets sex första månader, samt de nya tillväxtområden som identifierats, har styrelsen beslutat om en plan för accelererad utvecklingstakt. För att kunna möta dessa satsningar behöver den finansiella kapaciteten stärkas och styrelsen avser därför att söka mandat hos ägarna för en utökning av kapitalet.

## Churn-rate

2016

3 års snitt

### SKOLBEVAKAREN

3,5%

Churn rate

15 år

Förväntad kundlivstid

3,0%

### OMRÅDESBEVAKAREN

8,1%

Churn rate

12,3 år

Förväntad kundlivstid

10,3%

### BYGGBEVAKAREN

72,7%

Churn rate

1,4 år

Förväntad kundlivstid

63,7%

Göteborg 2016-08-16

Johnny Berlic

Verkställande direktör



# Aktie och ägare

Aktieägaröversikt	Antal aktier	Andel av röster/ägarandel
Chalmers Innovation Seed Fund AB	1 016 798	13,09%
Johnny Berlic	792 000	10,20%
Almi Invest AB	742 092	9,56%
Niklas Larsson	678 360	8,74%
Förvaltnings AB Brunnen	352 300	4,54%
Sättila SSBI AB	338 620	4,36%
Försäkringsaktiebolaget, Avanza Pension	293 974	3,79%
Förvaltnings Aktiebolaget Segersta	267 062	3,44%
Nordnet Pensionsförsäkring AB	239 871	3,09%
Stiftelsen Chalmers tekniska högskola	237 928	3,06%
Totalt tio största aktieägarna	4 959 005	63,87%
Övriga	2 805 911	36,13%
<b>Totalt</b>	<b>7 764 916</b>	<b>100,00%</b>

## Risikfaktorer

Bolagets väsentliga risk- och osäkerhetsfaktorer omfattar såväl verksamhetsrelaterade risker såsom risker relaterade till marknads- och teknikutveckling, patent, konkurrenter och framtida finansiering, som värdepappersrelaterade risker, såsom risker relaterade till aktiekursutveckling, volatilitet och likviditet. En investerare rekommenderas att göra sin egen bedömning av varje riskfaktor och dess betydelse för bolagets framtida utveckling. Ovan nämnda riskfaktorer är utan rangordning och utan anspråk på att vara heltäckande.

## Redovisningsprinciper

Kvartalsrapporten har upprättats enligt bokföringsnämndens allmänna råd förutom BFNAR 2008:1 och enligt samma redovisningsprinciper som föregående år med tillägget av införandet av fond för utvecklingskostnader i eget kapital efter ändringar i årsredovisningslagen för räkenskapsår som inleds efter den 31 december 2015. I delårsrapporten har i övrigt samma redovisningsprinciper och beräkningsmetoder använts som i senaste årsredovisningen.

## Incitamentsprogram

I augusti 2015 beslutade en extra bolagsstämma att godkänna huvudägarna och styrelsens förslag till beslut om incitamentsprogram riktat till personal, styrelse, nyckelpersoner och framtida rekryteringar. Vid fullt utnyttjande att utspädningseffekten av de nya aktierna blir cirka 5,5 procent av totalt antal aktier och röster i Bolaget. Programmet blev fulltecknat av alla i personalen och styrelsen.

## Upplysningar om väsentliga händelser efter periodens utgång

Efter periodens utgång har inga väsentliga händelser inträffat utöver att Mindmancer planerar att förvärva e-hälsobolaget JoiceCare AB vilket meddelades marknaden den 11 augusti, förvärvsprocessen med JoiceCare AB är nu pausad, för mer information se VD:n har ordet.

## Närstående transaktioner

Inga transaktioner som väsentligen påverkat bolagets



*”Mindmancer fyllde tio år och kan redovisa den högsta kvartalsomsättningen hittills i bolagets historia.*

*Omsättning på 8,6 miljoner är 65 procent högre än samma period förra året.”*

*– Johnny Berlic, vd Mindmancer*

resultat och finansiella ställning har genomförts med närstående under perioden. De närstående transaktioner som bolaget har återfinns i senaste årsredovisningen under not 5, förutsättningarna är de samma för övriga styrelseledamöter.

#### **Antal aktier**

Mindmancer har 7 764 916 aktier utestående per den 30 juni 2016.

#### **Ägarförhållanden**

Mindmancer AB (publ), org. nr. 556705-4571 är ett publikt aktiebolag noterat på Nasdaq OMX First North. Aktieägaröversikten visar förhållandena per den 30 juni 2016 vid vilken tid 1 092 aktieägare var registrerade.

#### **Bolagets resultat och ställning**

Bolagets resultat och ställning i övrigt framgår av efterföljande resultat- och balansräkning.

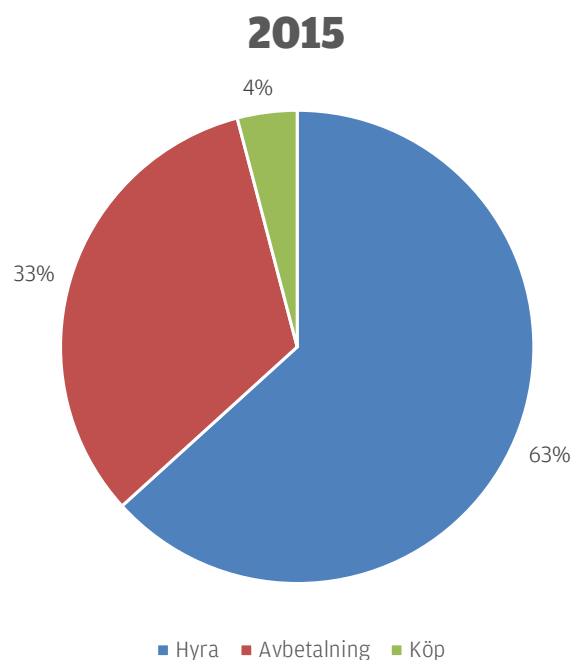
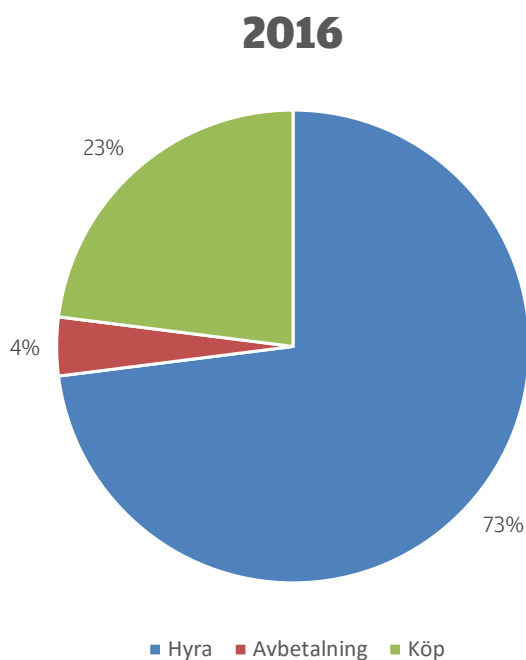
#### **Rättvisande bild**

Styrelsen och verkställande direktör bekräftar att denna rapport ger en rättvisande bild av bolagets finansiella ställning och resultat innebärande att det är i överensstämmande med faktiska förhållanden och att inget av väsentlig betydelse är utlämnat som skulle kunna påverka den bild av bolaget som skapas av rapporten.

Styrelsen har beslutat att ge verkställande direktör mandat att publicera rapporten. Bolagets resultat och ställning i övrigt framgår av resultat- och balansräkningar. Denna rapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

Göteborg 2016-08-16  
  
Johnny Berlic  
Verkställande direktör

# Finansiell översikt



## OMSÄTTNING OCH RESULTAT

Omsättningen under andra kvartalet uppgick till 8,6 MSEK (5,2) varav 1,2 MSEK (0,6) avsåg aktiverat arbete för egen räkning.

EBITDA uppgick till 0,6 MSEK (0,1) och resultatet efter skatt uppgick till -0,6 MSEK (-0,8).

Kunderna har som nämnts tidigare fortsatt valt att hyra på tillsvidare. Att de väljer hyra i större utsträckning än köp och avbetalning resulterar i att intäkten kommer in till bolaget under en längre tid.

Faktureringen för bolagets huvudproduktgrupper har ökat andra kvartalet med 79 procent jämfört med samma period föregående år.

## INVESTERINGAR OCH FINANSIELL STÄLLNING

Kassaflödet från den löpande verksamheten före förändringar

i rörelsekapitalet uppgick till 0,4 MSEK (0,0) vilket beror på ett förbättrat resultat före finansiella poster.

Kassaflödet från den löpande verksamheten var för andra kvartalet 0,0 MSEK (1,4).

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick under samma period till -2,0 MSEK (-1,0). Från finansieringsverksamheten var kassaflödet 2,4 MSEK (0,5).

Balansomslutningen uppgick till 31,3 MSEK (25,8) och soliditeten var 7,3 procent (29,8). Bolagets nettoskuld uppgår per den 30 juni 2016 till 10,4 MSEK (4,5). Bolaget har ingen checkräkningskredit.

## PERSONAL OCH ORGANISATION

Vid periodens utgång fanns 30 (23) anställda varav 5 kvinnor (3).



Mindmancer firar tio år

Resultaträkning (TSEK)	Apr - jun 2016	Apr - jun 2015	Jan - jun 2016	Jan - jun 2015	Jan - dec 2015
Nettoomsättning	8 553	5 153	14 356	8 225	18 771
Kostnad sålda varor och tjänster	-1 551	-952	-2 907	-1 537	-4 604
<b>Bruttoresultat</b>	<b>7 002</b>	<b>4 201</b>	<b>11 449</b>	<b>6 688</b>	<b>14 167</b>
Övriga externa kostnader	-2 007	-1 066	-3 153	-2 288	-4 973
Personalkostnader	-4 376	-3 021	-8 097	-5 749	-11 939
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella tillgångar	-1 065	-838	-2 064	-1 704	-3 379
<b>Resultat före finansiella poster</b>	<b>-446</b>	<b>-724</b>	<b>-1 865</b>	<b>-3 053</b>	<b>-6 124</b>
Ränteutgifter	0	69	0	69	71
Räntekostnader	-180	-143	-351	-271	-584
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>-626</b>	<b>-798</b>	<b>-2 216</b>	<b>-3 255</b>	<b>-6 637</b>
Inkomstskatter	-	-	-	-	-
<b>Periodens/Årets resultat</b>	<b>-626</b>	<b>-798</b>	<b>-2 216</b>	<b>-3 255</b>	<b>-6 637</b>
Resultat per aktie (SEK), före utspädning	-0,08	-0,10	-0,29	-0,42	-1,33
Resultat per aktie (SEK), efter utspädning	-0,08	-0,10	-0,29	-0,42	-1,33
Antal aktier vid periodens slut	7 764 916	7 764 916	7 764 916	7 764 916	7 764 916
Antal aktier efter konvertering av optioner	8 214 916	8 214 916	8 214 916	8 214 916	8 214 916
Antal aktier vägt genomsnitt	7 764 916	7 764 916	7 764 916	7 764 916	7 764 916

Balansräkning (TSEK)	Juni 2016	Juni 2015	December 2015
<b>Tillgångar</b>			
Anläggningstillgångar immateriella	10 797	9 623	9 382
Anläggningstillgångar materiella	3 290	2 954	3 182
Anläggningstillgångar finansiella	1 366	2 462	1 792
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>15 453</b>	<b>15 039</b>	<b>14 356</b>
Kundfordringar	6 112	2 253	5 592
Övriga omsättningstillgångar	4 661	3 500	5 595
Kassa och bank	5 066	5 046	9 165
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>15 839</b>	<b>10 799</b>	<b>20 352</b>
<b>Summa tillgångar</b>	<b>31 292</b>	<b>25 838</b>	<b>34 708</b>
<b>Eget kapital och skulder</b>			
Bundet eget kapital	699	699	699
Fritt eget kapital	1 585	7 008	3 802
<b>Summa eget kapital</b>	<b>2 284</b>	<b>7 707</b>	<b>4 501</b>
Långfristiga skulder	10 779	7 292	12 141
Finansiella kortfristiga skulder	4 652	2 268	4 845
Leverantörsskulder	1 005	1 147	1 853
Övriga kortfristiga skulder	12 572	7 424	11 368
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>18 229</b>	<b>10 839</b>	<b>18 066</b>
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>31 292</b>	<b>25 838</b>	<b>34 708</b>
<b>Ställda säkerheter</b>	<b>2 650</b>	<b>2 650</b>	<b>2 650</b>
<b>Eventualförpliktelser</b>	<b>Inga</b>	<b>inga</b>	<b>Inga</b>



Plåster på väg till Almedalen

<b>Förändring av eget kapital (TSEK)</b>	<b>Aktie-kapital</b>	<b>Fond för utvecklings-utgifter</b>	<b>Avsättning till utvecklings-fond</b>	<b>Överkurs-fond</b>	<b>Balanserat resultat</b>	<b>Periodens resultat</b>	<b>Totalt</b>
<b>Ingående eget kapital 2015-01-01</b>	<b>699</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>38 465</b>	<b>-17 912</b>	<b>-10 290</b>	<b>10 962</b>
Överföring föregående års resultat					-10 290	10 290	0
Teckningsoptioner					176		176
Periodens resultat						-6 637	-6 637
<b>Utgående eget kapital 2015-12-31</b>	<b>699</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>38 465</b>	<b>-28 026</b>	<b>-6 637</b>	<b>4 501</b>
<b>Ingående eget kapital 2015-01-01</b>	<b>699</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>38 465</b>	<b>-17 912</b>	<b>-10 290</b>	<b>10 962</b>
Överföring föregående års resultat					-10 290	10 290	0
Periodens resultat						-3 255	-3 255
<b>Utgående eget kapital 2015-06-30</b>	<b>699</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>38 465</b>	<b>-28 202</b>	<b>-3 255</b>	<b>7 707</b>
<b>Ingående eget kapital 2016-01-01</b>	<b>699</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>38 465</b>	<b>-28 026</b>	<b>-6 637</b>	<b>4 501</b>
Avsättning till utvecklingsfond		2 330	-2 330				0
Överföring föregående års resultat					-6 637	6 637	0
Periodens resultat						-2 216	-2 216
<b>Utgående eget kapital 2016-06-30</b>	<b>699</b>	<b>2 330</b>	<b>-2 330</b>	<b>38 465</b>	<b>-34 663</b>	<b>-2 216</b>	<b>2 285</b>

<b>Kassaflödesanalys (TSEK)</b>	<b>Apr - jun 2016</b>	<b>Apr - jun 2015</b>	<b>Jan - jun 2016</b>	<b>Jan - jun 2015</b>	<b>Jan - dec 2015</b>
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital	410	28	-124	-1 576	-3051
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-98	1 403	-2 925	-1 546	2 690
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-2 006	-1 019	-3 587	-1 627	-3 427
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	2 388	494	2 413	284	1 967
Periodens kassaflöde	284	878	-4 099	-2 889	1 230
Likvida medel vid periodens början	4 782	4 168	9 165	7 935	7 935
Likvida medel vid periodens slut	5 066	5 046	5 066	5 046	9 165

# Definitioner

## DEFINITIONER

### RÖRELSERESULTAT

Resultat före finansiella poster.

### RÖRELSEMARGINAL (PROCENT)

Rörelseresultat dividerat med omsättning.

### SOLIDITET (PROCENT)

Justerat eget kapital i procent av balansomslutningen.

### BALANSOMSLUTNING

Summan av tillgångar eller summan av skulder och eget kapital.

### NETTOSKULD

Räntebärande skulder minskade med räntebärande tillgångar och likvida medel.

### ANTAL AKTIER (ST)

Antalet utestående aktier vid periodens slut.

### RESULTAT PER AKTIE (SEK)

Periodens resultat efter skatt dividerat med antal aktier.

### OBJEKT

Objekt refererar till fysiska platser som en kund har installerat Mindmancers bevakningslösning på. Exempelvis en kommun kan ha flera skolor, varje skola räknas som ett objekt.

### OMSÄTTNING

Omsättning återger bolagets försäljning med hänsyn tagen till de avdrag som är direkt knutna till försäljningen för en viss period.

### FAKTURERING

Faktureringen är summan av utställda fakturor under perioden. För att komma till den resultatpåverkande omsättningen görs avdrag avseende de tidsfaktorer att kunderna kan betala i för- och efterskott.

### CHURN-RATE

Churn-rate är bolagets kundavgångar. Den procentuella andelen abonnenter till en tjänst som avbryter sin prenumeration på tjänsten under en given tidsperiod. Churn-rate mäts som antalet bevakningsobjekt där bevakningen upphör under mätperioden delat med antalet bevakningsobjekt i början av mätperioden. Nyförsäljning under mätperioden påverkar inte churn-rate värdet. Churn-rate är en beräkning och skall inte likställas med underskrivet kontrakt. Jämför vi våra typer av tjänster mot andra företag som erbjuder traditionella larmsystem till företag- och hemlarmsmarknaden så förekommer genomsnittliga kundlivstider både på 5, 10 och 15 år hos olika bolag. Det är mot denna bakgrund vi bedömer rimligheten i kalkylerna baserat på "churn-rate" och i respekt med utmaningen i långsiktig prognostisering så väljer vi att sätta ett övre tak på 15 år som maximal genomsnittlig kundlivstid.

### BETALNINGSMODELL

Bolagets kunder kan köpa på följande vis efter vad som passar dem bäst:

- › Köp - kunden köper och själv finansierar utrustning och licenser från Mindmancer.
- › Hyra - kunden hyr utrustning och licenser på tillsvidare från Mindmancer
- › Avbetalning - kunden avbetalar licensen och hyr utrustningen av Mindmancer

Tillkommande till varje del finns näst intill alltid ett abonnemang med löpande tjänster och support.

### Kalkylerade abonnemangsstocksintäkter

Med Abonnemangsstocksvärdet menar vi abonnemangsstockens kalkylerade intäkter är de återkommande intäkterna för en produkt eller tjänst dividerat med dess churn-rate. Resultatet blir den bruttoomsättning bolaget förväntas få för en kund under den statistiskt förväntade livslängden.

För att minska svängningar av kortsiktiga effekter används genomsnittlig churn-rate över tre år för varje produktgrupp. Denna uppdateras i fjärde kvartalsrapporten varje år så att det gångna årets churn-rate är med. Under årets tre första kvartal används samma treåriga churn-raten för bolagets olika produkter.

Bolaget har valt att inte ta med beräkningarna för återförsäljarpartners och abonnemangsstocksintäkterna är ej diskonterat.

### DATUM FÖR PUBLICERING AV FINANSIELL INFORMATION

2016-11-09 Kvartalsrapport 3

2017-02-28 Kvartalsrapport 4

### Certified advisor

Remium Nordic AB

Hemsida: [www.remium.com](http://www.remium.com)

Telefon: 08-454 32 00

Adress: Kungsgatan 12-14, 111 35 Stockholm





# MIND MANCER

---

**MINDMANCER AB (PUBL)**

WWW.MINDMANCER.SE  
ORG.NR: 556705-4571

**GÖTEBORG (HK)**

REGNBÅGSGATAN 6B  
417 55 GÖTEBORG

**STOCKHOLM**

BYÄNGSGRÄND 14  
120 40 ÅRSTA

**MALMÖ**

JÖRGENKOCKSGATAN 7A  
211 20 MALMÖ

---